



**SIE FINDEN KEINE  
MITARBEITER?  
POTENTIELLE NEUE  
KUNDEN BLEIBEN AUS?**



**MAVECO.**  
DIGITAL

**WIR HABEN DIE LÖSUNG!**

 Lange Str. 2a, 27232 Sulingen  [info@maveco-digital.de](mailto:info@maveco-digital.de)  04271 8009313

 [www.maveco-digital.de](http://www.maveco-digital.de)  [maveco.digital](https://www.instagram.com/maveco.digital)  [Maveco.Digital](https://www.facebook.com/Maveco.Digital)

# MAVECO.

D I G I T A L



Lange Str. 2a, 27232 Sulingen



info@maveco-digital.de



www.maveco-digital.de



04271 8009313



maveco.digital



Maveco.Digital



## Herzlich Willkommen bei MAVECO Digital

Wir sind Torben und Claas. Gemeinsam mit unserem starken Marketing Team im Hintergrund sind wir Ihr strategischer Partner auf dem Weg zu neuen Mitarbeitern und Kunden!

### Gemeinsam an die Spitze - Die Führung übernehmen

Als Pionier im Online-Marketing engagieren wir uns dafür, Unternehmen wie Ihres durch innovative Ansätze in den Fokus der Leadgenerierung und des Social Recruiting zu rücken. Unsere Expertise liegt in maßgeschneiderten Lösungen, die nicht nur die Generierung hochwertiger Leads sicherstellen, sondern auch, dass potenzielle Kunden und qualifizierte Fachkräfte genau dort aufmerksam werden, wo sie nach relevanten Angeboten und beruflichen Chancen suchen. Wir verstehen die Dynamik des digitalen Marktes und wissen, dass Sichtbarkeit der Schlüssel zum Erfolg ist. Unser Marketing-Team ist darauf spezialisiert, nicht nur kleinen und mittelständischen Unternehmen zu mehr Leads und qualifizierten Bewerbungen zu verhelfen, sondern auch großen Unternehmen mit mehr als 5.000 Mitarbeitern dabei zu unterstützen, die besten Talente anzuziehen.

Unsere Kunden fallen in diese Kategorien:

- Handwerker von A - Z
- Steuerberater, Notare
- Ärzte, Zahnärzte, Tierärzte, etc.
- Golftrainer, Fitnesstrainer, Hundetrainer, etc.



# Fallbeispiel Marcus Bruns Golf



## Leadgenerierung für Golf Tool "Tour Aim"

Unser Kunde Marcus Bruns (als Golftrainer "Marcus Bruns Golf" bekannt) kam als einer der ersten Kunden zu uns. Neben seiner eigentlichen Tätigkeit des Golftrainers vertreibt er das Golfprodukt "Tour Aim" welches von Golfern zum Training für einen besseren Schlag genutzt wird.



Das Ziel: Interessenten für das Tool zu gewinnen, um somit seinen Umsatz drastisch zu steigern.

Das Ergebnis: Schon nach den ersten Tagen konnten nicht nur Interessenten, sondern auch Bestellungen generiert werden. Aus gelegentlichen Anfragen wurden mehrere / kontinuierliche pro Woche



Website  
Marcus Bruns Golf

# Wie sieht die Zusammenarbeit mit uns aus?

## Unsere 5 Punkte Pläne

Durch unsere individuelle Lösung helfen wir Ihrem Unternehmen, online die passenden Bewerber zu finden und potenzielle Kunden optimal anzusprechen. Wir sind uns bewusst, dass die digitale Landschaft sich fortlaufend verändert. Daher haben wir für uns dynamische, ergebnisorientierte Methoden entwickelt, die für Sie die besten und individuellsten Lösungen hervorbringen.

### **Leadgenerierung bei MAVECO Digital**

#### **01. Zielgruppen-Definition**

Gemeinsame Festlegung von Zielgruppen für Produkte/Dienstleistungen zur gezielten Leadgenerierung.

#### **02. Optimale Platzierung**

Erstellung ansprechender Anzeigen für z.B. Google Ads und Social Media und passende Platzierungen in den digitalen Kanälen

#### **03. Lead-Qualifizierung**

Implementierung fortschrittlicher Mechanismen zur Bewertung und Segmentierung von Leads.

#### **04. Nachverfolgung und Konvertierung**

Verfolgung von Lead-Aktivitäten und Umsetzung effektiver Strategien zur Konvertierung in zahlende Kunden.

#### **05. Strategieoptimierung**

Kontinuierliche Optimierung der Leadgenerierung durch Analyse und Anpassung der Marketingansätze.

### **Social Recruiting bei MAVECO Digital**

#### **01. Zielgruppenanalyse**

Identifikation der Zielgruppe für digitale Positionen durch Analyse von Demografie, beruflichen Interessen und Online-Verhalten.

#### **02. Inhaltsplatzierung**

Erstellung ansprechender Stellenanzeigen und gezielte Platzierung auf Plattformen wie Instagram und Facebook.

#### **03. Community-Engagement**

Aktives Engagement auf relevanten digitalen Plattformen, um Beziehungen aufzubauen und innovative Projekte zu teilen.

#### **04. Digitales Employer Branding**

Stärkung der digitalen Arbeitgebermarke durch Betonung von Expertise und authentische Darstellung der Arbeitsumgebung.

#### **05. Analyse und Optimierung**

Fortlaufende Analyse und Optimierung digitaler Recruiting-Strategien für maximale Effizienz.

## Fallbeispiel Gorilla Solar

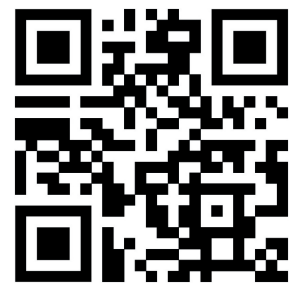


Gorilla Solar ist ein regional bekanntes Photovoltaik Unternehmen aus dem Landkreis Diepholz. Es besteht aus den beiden Handwerksunternehmen Gerbes Dächer und Heitmann Haustechnik. Bei der Erstellung Ihrer PV-Anlage auf dem Dach ist Gorilla Solar Ihr Partner.



Das Ziel: Leadgenerierung potentieller Kunden welche sich eine PV-Anlage auf dem Dach wünschen um eigenen Strom zu produzieren.

Das Ergebnis: In den ersten Monaten konnten einige Leads generiert und weitere Aufträge erteilt werden. Der Umsatz steigt kontinuierlich.



Website  
Gorilla Solar



# Professionelle Analysen

## Vom Internet zu Ihnen

### Leadgenerierung

MAVECO Digital zeichnet sich in der Leadgenerierung durch detaillierte Analysen aus, die einen tiefen Einblick in generierte Leads bieten. Unsere Berichte beinhalten Informationen zu Quellen, Demografie und dem Konversionsverhalten potenzieller Kunden. Diese Daten ermöglichen nicht nur eine präzise Messung der Wirksamkeit Ihrer Marketingkanäle, sondern auch gezielte Optimierungen für maximale Effizienz.

Darüber hinaus liefern wir handlungsorientierte Empfehlungen, um Ihre Leadgenerierungsbemühungen kontinuierlich zu verbessern. Ob es um die Auswahl effektiverer Marketingkanäle, die Verbesserung der Lead-Qualität oder die Implementierung fortschrittlicher Mechanismen zur Konvertierung geht – MAVECO Digital steht Ihnen als erfahrener Partner zur Seite. Unser engagiertes Team von Experten arbeitet eng mit Ihnen zusammen, um maßgeschneiderte Strategien zu entwickeln, die auf die spezifischen Bedürfnisse Ihres Unternehmens zugeschnitten sind.

### Social Recruiting

In Bezug auf das Social Recruiting bietet MAVECO Digital eine umfassende Analyse und Optimierung der Kampagnenleistung. Wir bewerten nicht nur die Wirksamkeit von Stellenanzeigen, sondern geben auch wertvolles Feedback zum Employer Branding. Unsere detaillierten Berichte ermöglichen präzise Einblicke in die Leistung von Social-Media-Kampagnen, einschließlich Reichweite und Engagement. Dabei legen wir besonderen Wert auf die Effektivität einzelner Anzeigen und deren Beitrag zur Anziehung hochqualifizierter Bewerber.

Zusätzlich zu dieser Analyse liefern wir konkrete Handlungsempfehlungen, um die Social Recruiting-Strategie weiter zu optimieren. Diese Empfehlungen basieren auf den gewonnenen Erkenntnissen und zielen darauf ab, die Sichtbarkeit, Attraktivität und Effizienz Ihrer Rekrutierungsbemühungen kontinuierlich zu steigern.



# Fallbeispiel NC Gerüstbau

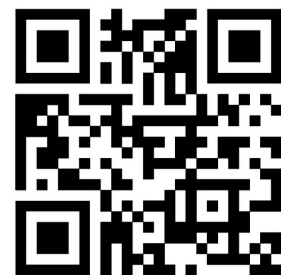


NC Gerüstbau ist ein Unternehmen mit mehr als 20 Mitarbeitern und einem Kundenstamm in ganz Niedersachsen. Um die laufende Kundschaft immer begeistern zu können, ist NC Gerüstbau auf der Suche nach mehreren Mitarbeitern.



Das Ziel: Mitarbeitergewinnung in verschiedenen Bereichen. Es sollen sowohl Kolonnenführer als auch Meister, Fahrer oder Auszubildende gefunden werden.

Das Ergebnis: Es konnten schnell gute Bewerber gefunden werden, worauf NC Gespräche führen und schnell einen ersten Mitarbeiter einstellen konnte.



Website  
NC Gerüstbau



# Die Zusammenarbeit mit uns in drei Schritten

## 1. Kostenloses Erstgespräch (Online)

Gemeinsam mit Ihnen setzen wir uns ehrgeizige Ziele und tauchen tief in die Welt Ihrer Branche ein, um eine maßgeschneiderte Lösung speziell für Sie zu gestalten. Ihr Erfolg liegt uns am Herzen!

## 2. Angebotserstellung und Keywordanalyse

Wir durchleuchten Ihre Zielgruppen, einzigartigen Argumente (USPs) und digitale Kanäle. Im Rahmen eines weiteren Online-Termins präsentieren wir Ihnen dann unser maßgeschneidertes Angebot. Ihr Erfolg ist unser Ziel, und wir freuen uns darauf, Ihnen die besten Lösungen vorzustellen!

## 3. Beginn der Zusammenarbeit

Wir haben ein gemeinsames Ziel und setzen die vereinbarten Strategien um. Ein kontinuierlicher Austausch findet statt. Ihr Ziel steht im Vordergrund.

**IHRE  
ANFRAGE**



## Das sagen unsere Kunden über uns

Wir haben MAVECO für die Leadgenerierung beauftragt. Nach kurzer Zeit konnten wir erste Leads und auch Aufträge generieren. Danke für die erfolgreiche Zusammenarbeit.

*Ernst Gerbes*  
Gorilla Solar

Ich wurde sehr freundlich und kompetent beraten, es wurde sehr auf meine Bedürfnisse eingegangen. Nach kurzer Zeit konnte ich die ersten Ergebnisse sehen und bereits erste Aufträge generieren. Ich kann MAVECO Digital mit ruhigem Gewissen empfehlen.

**Andre Simon**  
Immobilienmakler von  
Poll Immobilien

Ich bin sehr zufrieden mit dem Unternehmen MAVECO Digital. Das sehr gute Fachwissen- sowie der Service haben mich überzeugt. Durch MAVECO haben wir es geschafft, neue gute Mitarbeiter einzustellen.

**Nihat Coskun**  
NC Gerüstbau

# Warum sollten Sie mit uns arbeiten?

Ihre Vorteile mit uns.

1. In unserer partnerschaftlichen Zusammenarbeit liegt der Fokus nicht nur auf kurzfristigen Zielen, sondern vielmehr auf einem gemeinsamen Wachstum. Wir haben spezielle Preisstrategien entwickelt, die es Ihnen ermöglichen, die für Sie optimale Lösung zu wählen. Unsere Motivation besteht darin, gemeinsam mit Ihnen Erfolge zu erzielen und neue Perspektiven zu erschließen.

2. Unser Team setzt sich aus versierten Vertriebsspezialisten und Marketingexperten zusammen, die Ihre Branche in- und auswendig kennen.

3. Nehmen Sie hier Kontakt zu uns auf und buchen Sie ein kostenloses Erstgespräch

**IHRE  
ANFRAGE** >>



Torben Plate



- Vertrieb seit 2014
- 4 Jahre Vertriebsleiter eines mittelständischen Unternehmen
- Aufbau einiger Gesellschaften seit 2020

Überall dort gefunden werden wo Ihre potenziellen Kunden oder Mitarbeiter suchen!



Kontaktieren Sie uns für Ihr kostenloses Beratungsgespräch



📍 Lange Str. 2a, 27232 Sulingen ✉ info@maveco-digital.de ☎ 04271 8009313

🌐 www.maveco-digital.de 📷 maveco.digital 📘 Maveco.Digital